

18.00

по МСК

СМОТРИТЕ
ОНЛАЙН

ХОЧЕШЬ ЗАРАБАТЫВАТЬ В ПРОДАЖАХ, НО НЕ ЗНАЕШЬ С ЧЕГО НАЧАТЬ?

29 сентября 18.00

Бесплатный вебинар по продажам

**«7 ФРАЗ, КОТОРЫЕ
ПРОДАЮТ»**

Мы ведем переговоры всегда – когда договариваемся об отпуске с близкими людьми, устраиваемся на работу или общаемся с клиентом.

Не бывает людей, которые не ведут переговоров – бывают те, кто делает это хорошо или плохо.

Этот вебинар для тебя, если ты хочешь

- Узнать секреты хорошего переговорщика
- Освоить технику продаж
- Получить готовые алгоритмы по переговорам
- Научиться работать с возражениями

Программа вебинара

Теоретическая часть

1. Качества переговорщика
2. Навыки ведения переговоров
3. Подготовка к переговорам
4. Вопросы в диалоге
5. Возражения как инструмент мастера

Все участники получают
Электронную книгу по эффективным продажам
Сертификат о прохождении вебинара

Практическая часть

1. Кейс: как получить согласие сложного собеседника
2. Пробуем свои силы!

5

самых активных
участников
получат подарки и
предложение
о трудоустройстве!

Количество слушателей ограничено. Не упусти свой шанс!



Регистрация на вебинар
8 (909) 108-70-84
proffin.ru (звонок бесплатный)

МЫ УЧИМ
ЗАРАБАТЫВАТЬ!



КУРСЫ ПО ПРОДАЖАМ